

Zapraszamy na webinar organizowany
wraz z Polskim Związkiem Przemysłu Motoryzacyjnego
i Stowarzyszeniem Prawników Rynku Motoryzacyjnego

Jak przygotować się na upadłość / restrukturyzację dostawcy lub podwykonawcy i jakie są skutki jej ogłoszenia? – praktyczne doświadczenia z rynku automotive

30 czerwca | godz. 11:00 - 12:30 | 1,5 h + 0,5 h na Q&A

Trudności finansowe i upadłości podmiotów z branży są nieuniknione. Będą one przerywały łańcuchy dostaw, co w przypadku dostaw just-in-time może być bardzo bolesne dla kontrahentów. Warto wiedzieć, jak zabezpieczyć kontraktowo narzędzia, materiały i inne składniki majątkowe przekazane dostawcy lub podwykonawcy do korzystania; produkcję w toku u dostawcy lub podwykonawcy oraz opłacone materiały, czy też zaliczki wpłacane na poczet realizacji umów. Przedsiębiorcy powinni znać wpływ złożenia wniosku o ogłoszenie upadłości/restrukturyzację, jak i otwarcia postępowania upadłościowego lub restrukturyzacji na obowiązywanie umów zawartych z dostawcą lub podwykonawcą.

**Webinarium skierowane jest do zarządów i managerów branży automotive,
w szczególności producentów, dostawców i poddostawców.**

W trakcie webinarium omówimy:

1. Kiedy dostawca lub podwykonawca musi zgłosić wniosek o ogłoszenie upadłości lub może skorzystać z restrukturyzacji?
2. Jak zabezpieczyć:
 - a. narzędzia, materiały i inne składniki majątkowe przekazane dostawcy lub podwykonawcy do korzystania;
 - b. produkcję w toku u dostawcy lub podwykonawcy oraz opłacone materiały;
 - c. zaliczki wpłacane na poczet realizacji umów ?
3. Skutki:
 - a. złożenia wniosku o ogłoszenie upadłości/ restrukturyzację;
 - b. otwarcia postępowania upadłościowego lub restrukturyzacji, w stosunku do umów zawartych z dostawcą / podwykonawcą.
4. Strategie odzyskiwania składników majątkowych przekazanych dostawcy lub podwykonawcy do korzystania
5. Dochodzenie wierzytelności w toku postępowania upadłościowego/ restrukturyzacyjnego. Lista wierzytelności.
6. Podatkowe pułapki związane z postępowaniami upadłościowymi i restrukturyzacyjnymi dostawców / podwykonawców.

**Podanie wszystkich wymaganych danych jest warunkiem uczestnictwa w webinarze.
Wszystkie zgłoszenia są weryfikowane. Udział w webinarze jest bezpłatny.**

ZAPISZ SIĘ

Prelegenci:



Marcin Chomiuk - radca prawny, Partner



Wojciech Bazan - adwokat, Counsel



Magdalena Zasiewska - doradca podatkowy, Head of Taxes

JDP Drapała & Partners doradza klientom od ponad 15 lat. Doradzamy zarówno w skomplikowanych transakcjach handlowych, jak i w bieżącej działalności średnich i dużych przedsiębiorstw. Nasza kancelaria doradza także w transakcjach M&A i Joint-Venture. Istotną część naszego doradztwa stanowi reprezentacja w postępowaniach sądowych i arbitrażowych. Nasi klienci cenią również nasze doradztwo podatkowe i z zakresu prawa pracy. Jesteśmy zorientowani pro-biznesowo i staramy się szukać praktycznych rozwiązań dla naszych klientów. W dobie kryzysu dostosowaliśmy politykę ustalania wynagrodzeń, do ciężkiej sytuacji naszych klientów. Chcemy pomagać Państwu wyjść z kryzysu.